



headhunting Perspektiven ist Ihr diskreter und zuverlässiger Partner bei der Vermittlung von Fach- und Führungspersonal. Unsere Berufung und Passion ist es, Bewerber/innen und Unternehmen zusammenzuführen, die zueinander passen.

Unser Name ist Programm:

- **head** wir ermitteln die Talente des Bewerbers / der Bewerberin
- **hunting** wir finden und selektieren den passenden Bewerber
- **PERSPEKTIVEN** neue Perspektiven für Bewerber & Unternehmen

headhunting Perspektiven sucht für einen unserer Klienten in Frankreich für Deutschland:

Sales Manager Deutschland (m/w) – Orthopädie – Unter- & Oberschenkel Produkte

Das Unternehmen:

Unser Auftraggeber ist ein schon in Europa, USA und Kanada sehr erfolgreich tätiges Medizintechnikunternehmen mit hohem Wachstumspotenzial im Bereich Prothetik – untere Extremitäten (Unter- & Oberschenkelprodukte mit Alleinstellungsmerkmal!).

Ihr Aufgabenbereich

- In dieser Funktion sind Sie verantwortlich für den kontinuierlicher Auf- und Ausbau des Geschäftes in Deutschland.
- Sie besitzen bereits ein gutes Netzwerk im Bereich Medizintechnik z.B. zu Sanitätshäusern, Orthopäden und Orthopädie-Kliniken etc. in Deutschland.
- Sie berichten direkt an den Director Export Europa und haben die Möglichkeit, ausgehend von Ihrem Homeoffice, Ihre Aktivitäten in Deutschland zu planen und zu steuern.

Ihr Profil – unsere Erwartungen

- Dipl.-Ing. (FH) für Orthopädie- und Rehathechnik / Orthopädietechnikermeister oder **Top-Verkäufer** mit mindestens fünf Jahren Berufserfahrung und nachweisbaren Erfolgen im Bereich Beratung und Verkauf Orthopädietechnik / Prothetik – untere Extremitäten.
- Hohe Reisebereitschaft und überdurchschnittliches Selbstmanagement, gepaart mit Unternehmergeist, klaren Zielen und konsequenter Einsatzbereitschaft.
- Hohe Beratungskompetenz, ein aktuelles Netzwerk im Bereich Orthopädie und souveränes Auftreten, gepaart mit freundlicher Durchsetzungsfähigkeit sind Grundvoraussetzungen.
- Sehr gute Deutschkenntnisse – Muttersprachniveau – sind selbstverständlich.

Ihre Perspektiven

Unser Mandant bietet Ihnen eine äußerst verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamisch wachsenden Bereich mit flachen Hierarchien. Eine leistungsgerechte Vergütung - entsprechend Ihren Erfahrungen, ein Mittelklassewagen - auch zur privaten Nutzung, sowie individuelle Entwicklungsperspektiven, in einem schnell wachsenden Unternehmen, warten auf einen Verkaufsprofi mit Unternehmergeist.

Sie sind bereit, sich dieser interessanten Herausforderung zu stellen? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen, aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (**ausschließlich auf elektronischem Weg**) mit Angabe Ihrer Jahreszieleinkommensvorstellungen und Ihrer Verfügbarkeit.

Höchste Diskretion ist selbstverständlich.

Ansprechpartner: Dr. Günter Bauer Tel: 09321 – 219 81 g.bauer@headhunting-perspektiven.de