



**headhunting Perspektiven** ist Ihr diskreter und zuverlässiger Partner bei der Vermittlung von Fach- und Führungspersonal. Unsere Berufung und Passion ist es, Bewerber/innen und Unternehmen zusammenzuführen, die zueinander passen.

**Unser Name ist Programm:**

- **head** wir ermitteln die Talente des Bewerbers / der Bewerberin
- **hunting** wir finden und selektieren den passenden Bewerber
- **PERSPEKTIVEN** neue Perspektiven für Bewerber & Unternehmen

**headhunting Perspektiven** sucht für einen unserer Klienten im Raum Würzburg / Schweinfurt:

**Projektmanager Vertrieb (m/w/d) / Schwerpunkt Hydraulik**

**Das Unternehmen:**

Auftraggeber ist ein renommiertes Familienunternehmen, das seit Jahrzehnten als innovatives metallverarbeitendes Unternehmen international in verschiedenen Bereichen tätig ist.

**Ihre Aufgaben**

- Abwicklung unterschiedlicher technischer Projekte von A - Z
- Ausbau der deutschen Marktpräsenz durch Generierung weiterer Projekte
- Durchführung von Marktanalysen im Zielgebiet, sowie Neukundengewinnung
- Betreuung der Bestandskunden
- Erstellung von Angeboten, sowie Ausarbeitung entsprechender Lösungen
- Mitwirkung bei der Erstellung und Prüfung von Verträgen, sowie Führen der Vertragsverhandlungen
- Ansprechpartner im ID bei technischen und kaufmännischen Fragestellungen
- Aktiver Verkauf der Produkte und Fertigungsleistungen

**Ihr Profil – Ihre Erfahrungen**

- Abgeschlossene technische Ausbildung (z.B. Dipl.-Ing. (FH) Mechanik, Maschinenbau, Feinwerktechnik etc.) - fundierte Kenntnisse der Hydraulik sind Voraussetzung!
- Erste Erfahrungen in der Abwicklung techn. Projekte und im Vertrieb
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse und konversationssicheres Englisch sind wichtig
- Kenntnisse MS Office und weitere IT-Erfahrungen werden erwartet

**Ihre Perspektiven**

Es erwartet sie ein sehr gutes Betriebsklima, flache Hierarchien und die Mitarbeit in einem innovativen, technisch modern aufgestelltem Unternehmen, sowie vielfältige Aufgaben mit der Chance, sich in einem krisensicheren Umfeld weiterzuentwickeln.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (**ausschließlich per e-mail**) mit Angabe Ihres realistischen Jahreszieleinkommens und Ihrer Verfügbarkeit.

Höchste Diskretion ist selbstverständlich. Wir freuen uns auf Sie!

**Ansprechpartner für diese Position:**

Dr. Günter Bauer

Tel: 09321 –219 81

[g.bauer@headhunting-perspektiven.de](mailto:g.bauer@headhunting-perspektiven.de)